

Für ein gutes Gefühl:

Herzlich willkommen bei Remeha

Mit der Erfahrung aus über 85 Jahren zählen wir international zu den führenden Anbietern von Wärme- und Warmwasserlösungen. Auch in Deutschland sind wir seit Jahrzehnten der Liebling unzähliger Profis und mit unseren innovativen Systemlösungen tausendfach präsent – in Wohnungen, kleinen und großen Häusern, aber auch in Krankenhäusern, Hotels und Industriegebäuden.

Persönlicher Service und energieeffiziente Qualitätslösungen zeichnen uns besonders aus, weil wir so jederzeit das richtige Maß an Wärme zu unseren Kunden bringen. Nicht zuletzt können wir auf diese Weise den individuellen CO₂-Fußabdruck der Immobilienbesitzer und Betreiber von Großanlagen erfolgreich reduzieren. Unser Ziel: eine lebenswerte Zukunft für unsere gemeinsame Welt.

Herzlich willkommen bei Remeha!



Zahlen, Daten, Fakten

Gründung	1935
Deutschland-Zentrale	Emsdetten
Hauptsitz	Apeldoorn (NL)
Teil der	BDR THERMEA GROUP
Produktionsstandorte	weltweit
Mitarbeiter weltweit	6.100
Produktschwerpunkte	Regenerative Energie, Wärmepumpen, Hybride Systeme und Lösungen, Anlagentechnik, Brennwertsysteme, Speicher & Zubehör

Heizen mit 100% Wasserstoff:
Remeha entwickelt heute schon
die Wärmelösung von morgen.

[remeha.de/
wasserstoff](https://remeha.de/wasserstoff)



Gute Gründe für Remeha: **Was uns auszeichnet**

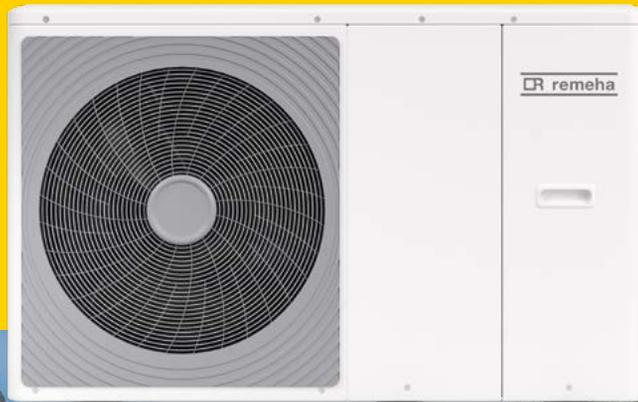
Wer sich für Remeha entscheidet, entscheidet sich für Qualität, Zukunftsfähigkeit und Klimafreundlichkeit. Und für ein perfektes Preis-Leistungs-Verhältnis sowie höchste Kompetenz im Bereich Anlagen- und Systemtechnik.



- > Wir sind **Vorreiter** bei Hybridsystemen und entwickeln schon heute die Wasserstofflösungen von morgen.
- > Wir bieten bei jedem Projekt das richtige Maß an **Qualität und Leistung**. Das ist gut für den Geldbeutel unserer Kunden und noch besser für die Umwelt.
- > Wir besitzen eine ausgeprägte **Systemkompetenz**, die sich über den kompletten Wärme- und Warmwasserkreislauf erstreckt. Mit anderen Worten: „Alles aus einer Hand“ ist bei uns nicht nur irgendeine Floskel.
- > Wir pflegen einen **engen Kontakt** zu Fachpartnern und Kunden, um unser Wissen permanent weiterzugeben, selbst dauerhaft dazuzulernen und unsere smarten Anlagen so fortlaufend zu optimieren.

Für Privat und Gewerbe:

Wärme- und Warmwasserlösungen in jeder Größenordnung



Von Ein- bis Zweifamilienhaus:
Remeha bietet verschiedenste
Wärme- und Warmwasserlösungen
für die eigenen vier Wände –
wie die Luft-Wasser-Wärmepumpe
Tensio C.



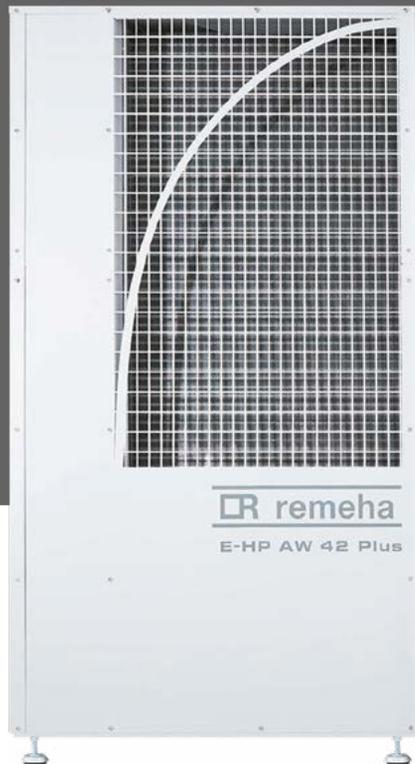


**Kompakte Lösungen für Büro,
Produktion und Co.:**

Smarte Anlagen wie das Block-
heizkraftwerk **ELW Ace** geben im
Tagesgeschäft eine gute Figur ab.

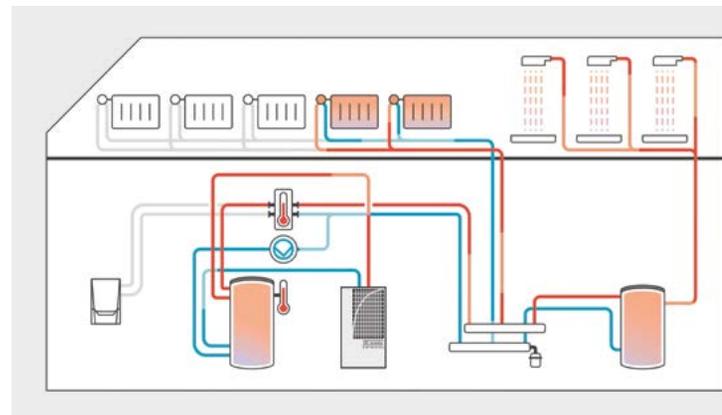
Von der modernen Wohnung über das Ein-, Zwei- oder Mehrfamilienhaus bis zum Bürogebäude: Unsere Wärmepumpen, Brennwertsysteme, Blockheizkraftwerke und Warmwasserspeicher eignen sich für private und gewerbliche Zwecke jeder Größenordnung. Zur Freude aller Beteiligten sind unsere Systeme im Handumdrehen montiert, einfach zu bedienen, langlebig und geräuscharm. Und das Allerbeste: Durch jahrzehntelange Erfahrung, absolute Kundenzentrierung und eine ausgeprägte Systemkompetenz finden wir für jeden Anforderungsfall garantiert die optimale Lösung!

Für gewerbliche Großprojekte: Unsere Systemtechnik



Effizient, flexibel und zuverlässig: Mit der **E-HP AW** können Sie mittlere und größere Gebäude nachhaltig heizen und kühlen.

Neben kleineren Projekten in Privathaushalten oder Einzelmaßnahmen im gewerblichen Kontext sind wir auch der erste Ansprechpartner für Wohnungsgesellschaften, Bauträger oder Planungsbüros, die Wärme- und Warmwasserlösungen in großem Stil suchen. Denn selbst für Hotels, Industriegebäude oder Krankenhäuser sind unsere innovativen Anlagen – auch als All-in-one-Systemlösung – perfekt geeignet!





Ob Wohnkomplexe, Sportstätten oder Hotels:
Für die All-in-one-Systemtechnik von Remeha ist
kein Projekt zu groß.



5
Jahre
System-
garantie*

Gut zu wissen

Durch unser fünfjähriges Garantie-
versprechen sind Planer, Architekten und Co.
keinerlei Gewährleistungsrisiko ausgesetzt.

* für Kesselleistungen bis 120 kW. Mit Option auf 10 Jahre Garantie-
verlängerung für unsere Kessel der Baureihen Quinta Ace und
Gas Ace – ausschließlich für den Anlagenbetreiber/Anlagenbesitzer
und nur für Remeha Systemanlagen. 10 Jahre Garantieverlängerung
schafft Kalkulationssicherheit und Vertrauen für Anlagenbetreiber.

Blick nach vorne: Seit Jahrzehnten steht Remeha für innovative Lösungen, zu denen auch unsere Luft-Wasser-Wärmepumpe **Elga Ace** zählt.



Für eine lebenswerte Zukunft: Der Remeha Innovationsgeist

Innovationen sind Teil unserer DNA.
Und das schon seit Jahrzehnten.



Als Vorreiter in der Gas-Brennwert-technologie perfektionieren wir **seit über 40 Jahren** alltagstaugliche Heizkessel für Haus und Gewerbe.



1981 entwickelte Remeha den **ersten Brennwertkessel** mit einem Leistungsbereich von bis zu 1.200 kW, **1995** den **ersten kompakten Monoblock-Wärmetauscher** und **2004** den **ersten mobilen Stand-Brennwert-Kessel auf Rädern**.



Mit dem **Remeha Wasserstoff-Brennwertkessel** gibt es seit **2019** ein Pilot-System, das bereits heute zu **100% mit Wasserstoff** betrieben wird. Sobald grüner Wasserstoff in ausreichender Menge zur Verfügung steht, wird diese Entwicklung den gesamten Wärmemarkt revolutionieren.

Ausgewählte Produkt-Highlights aus unserem Portfolio:



eLecta Ace 300:
Das smarte Brennstoffzellensystem fürs Eigenheim.



Quinta Ace:
Der leistungsstärkste Wandkessel, der auch als Spitzenlastgerät in einem Hybridsystem eingesetzt werden kann.



Remeha Wasserstoff-Brennwertkessel:
Die Zukunft des Heizens.



*Wir reden nicht
ständig darüber,
die Welt zu
retten – wir
handeln lieber.*

Für Fachpartner, Endkunden
und Projektverantwortliche:

Unser bewährtes Kooperationskonzept



Die gelebte Partnerschaft mit dem Handel, den Profis vom Fach, unseren Kunden vor Ort sowie Planern, Wohnungsbaugesellschaften und Co. prägt unseren Arbeitsalltag – weil wir Wärme gemeinsam vernünftig machen wollen. Von unseren praxisnahen Schulungen, der stetigen Optimierung der Anlagenbedienerfreundlichkeit und vielen weiteren Vorzügen profitieren zahlreiche Kunden und Partner, wie Vertriebsleiter Franz Killinger im Kurzinterview verrät.

Im Interview:
Remeha Vertriebsleiter
Franz Killinger

Franz, wie wichtig ist die enge Zusammenarbeit mit Profis und Anlagenbetreibern für das Team von Remeha?

Franz Killinger: Sehr wichtig! Feste Ansprechpartner, hohe Kompetenz und gute Erreichbarkeit sind mindestens genauso wichtig wie ein gutes Produkt.

Wie sieht die Zusammenarbeit im Detail aus?

FK: Wir sind in ganz Deutschland mit einem engmaschigen Vertriebs- und Serviceteam, welches wir kontinuierlich ausbauen, unterwegs. Unsere Kunden und Partner können in vier Trainingscentern unsere Produkte kennenlernen. Da muss niemand weit fahren oder lange warten, bis er uns erreicht.

Welche Rolle spielen Klimaschutz und Energieeffizienz?

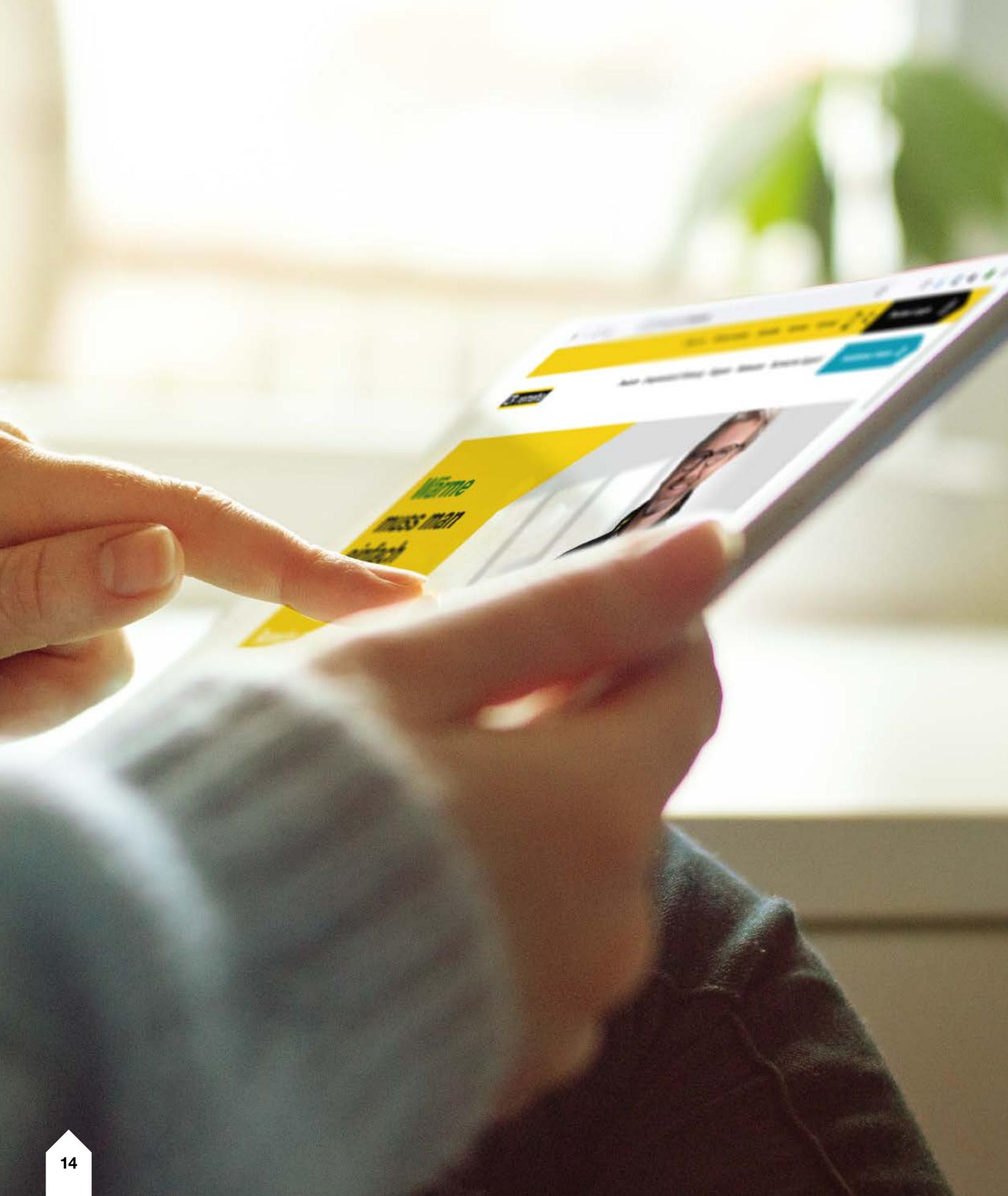
FK: Eine herausragende Rolle. Neben gesetzlichen Vorgaben kommen unsere Produkte auch dem Wunsch der Verbraucher nach, energiesparend und

ressourcenschonend zu sein. Diese Themen sind für uns jedoch selbstverständlich und in unserer Unternehmens-DNA fest verankert. Wir reden nicht ständig darüber, die Welt zu retten – wir handeln lieber. Diesen Pragmatismus wissen unsere Kunden sehr zu schätzen.

Es geht also immer auch um Produktverbesserungen und -neuerungen, um den Planeten langfristig zu schützen?

FK: Selbstverständlich ruhen wir uns nicht auf dem Erreichten aus und entwickeln unsere Lösungen ständig weiter, damit unsere Kunden ihre Wärmebedarfe bestmöglich erreichen – aus wirtschaftlicher und aus ökologischer Sicht. Es gilt stets unser Leitspruch: Wir wollen Wärme vernünftig machen. Ein ausgewogenes Preis-Leistungs-Verhältnis und unkomplizierte Prozesse bei Installation und Bedienung zählen auch dazu.

Vielen Dank für das Gespräch!



Für Informationen am laufenden Band: Unsere **digitalen** Kanäle

Montage- und Installationsanleitungen, Ansprechpartner, Produktvideos, Behind-the-Scenes-Fotos, News, Messe-Updates und vieles mehr: Auf unseren digitalen Kanälen erfahren Sie nahezu alles über Remeha!



Website:

remeha.de



Remeha Pro-Bereich:

pro.remeha.de



Youtube:

[Remeha GmbH](#)



Facebook:

facebook.com/remehaDE



Instagram:

instagram.com/remeha.de



LinkedIn:

de.linkedin.com/company/remeha-deutschland

Remeha GmbH

Rheiner Straße 151

48282 Emsdetten

T +49 2572 9161 0

F +49 2572 9161 102

E info@remeha.de



Wärme für das **Hier und Jetzt**

Remeha zählt zu Europas führenden Unternehmen für Heizungs- und Warmwassersysteme. Fachleute setzen seit Jahrzehnten auf die innovativen und qualitativ hochwertigen Remeha Technologien.

Das Unternehmen ist Teil der weltweit agierenden BDR Thermea Group.

remeha.de